



## 概述

NovoMadal 创立于 1903 年，是莫桑比克一家历史悠久的公司。公司曾一度控制着世界上面积最大的椰子种植基地，但由于国内内战和椰子致死性黄化病相继发生，导致椰子产量下滑，致使公司陷入财务危机。公司于 2017 年 9 月被 Amire Glory 和 Sonera 收购，目前正处在公司重组阶段，业绩已有所回升，预计于 2019 年上市。如今的 NovoMadal 是一家结合了农业、林业和农产品加工的多元化公司。股东计划寻找权益合伙人，该合伙人应能够参与出口链和供应在莫桑比克使用和分销的设备。

## 产品

NovoMadal 生产的主要产品包括：

- 用于出口的稀有本土硬木材；
- 加工后农产品如瓜尔豆胶、植物油和调味料；
- 大豆、蓖麻子、姜黄和辣椒；以及
- 生态旅游、狩猎管理和野味养殖。

NovoMadal 是撒哈拉以南非洲地区的上述多种产品的唯一生产商。此外，其生产的硬木材非常稀有，基本上仅可以在该地区找到。将上述因素与上述产品的巨大全球需求结合起来，加上独特的地理位置和位于港口的设施，使 NovoMadal 处于高度有利的竞争地位。

## 市场

全球来看，硬木材的短缺情况日趋严重。公司的林业及木材部门正努力通过在 NovoMadal 履行现有出口协议填补这一缺口。木材出口从 2008 年稳定上升，2016 年的出口量总计 385,000<sup>3</sup>。目前，莫桑比克中等收入人口的增加得益于大量国外投资涌入。这一增长情况反过来创造了更大的食品需求。NovoMadal 的农业部门计划填补莫桑比克国内市场的巨大食物短缺。此外，公司未来计划将满足中国和印度次大陆地区对生鲜农产品日益增长的需求。

## 竞争力

目前，市场上有三个主要竞争对手。两家从事林业行业，Obtala 和 Portucel (The Navigator Company)，Obtala 的劣势是离港口和铁路基础设施太远，而 Portucel 的劣势在于较为分散且土地使用权不稳定。第三家竞争对手是 Agro Moz，其劣势在于公司的地理位置十分偏僻，缺乏运输基础设施。

## 管理层和顾问

- **George Roach, 董事。**Roach 先生具有非洲农业加工行业和自然资源业务开发方面的广泛经验。他担任若干上市自然资源公司的创始人和主席，目前是 Anglo African Agriculture、Premier African Minerals 和 Agri minco Corp. 的董事成员之一。Roach 先生在多家 AIM 和/或 TSX-V 上的初创公司担任职位。他还持有南非国籍，会说英语和南非语。
- **Gawie Roets, 首席运营官，**Roets 先生在非洲和北美从事绿地农业和基础建设开发方面拥有 18 年经验。Roets 先生还担任 Y. P. S 的董事，这是一家南非境外的矿物加工公司。此外，Roets 先生还拥有工程和电工学领域的丰富经验，并在若干工程/电工学学科持有 N3 资格。Roets 是南非国民，会说英语、南非语和一些葡萄牙语。

## 关键事实

机构名称	NovoMadal
运营国家/地区	莫桑比克
总部	总部：克利马内
网址	<a href="https://novomadal.wixsite.com">https://novomadal.wixsite.com</a>
成立年份	1903-1993 2017 年被收购
行业	农业、林业和农产品加工
法律结构	由 Amire Glory (持 60% 股份) 和 Senera 基金会合营，剩余股权 <5% 员工信托
员工数量	370
未计利息、税项、折旧及摊销前之收入	703,094.00 美元 (2018 年预期收入)
<b>建议投资结构</b>	
建议投资金额	150 万美元
投资类型	股权
需要的投资者类型	寻求贸易合作伙伴的短期或长期投资者，协助分销和向新市场的出口
资金用途	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 购买新设备</li> <li>• 更新/升级现有设备</li> </ul>

ITC 采取的任何行动不应被解释为构成任何司法管辖区的证券要约或出售行为。ITC 不就所提供信息的准确性或完整性做任何声明，亦不就经由 ITC 接触其他方时产生的任何类型或性质的任何损害或损失承担任何责任。ITC 不对投资的优势或风险提供建议，投资者必须咨询其专业顾问，根据专业顾问的意见做出任何投资决策。

- **Tino Nhau, 总经理**, Nhau 先生拥有农业、食品行业和广告业领域的丰富财务实践经验。他自 2012 年起即担任财务总监一职。在此之前, 他曾在莫桑比克领先的广告公司 Makhulu Grafic, Lda 担任会计。他还曾在津巴布韦领先的快餐服务公司 Innscor Fast Foods 任职。他还是津巴布韦特许秘书和管理学院的会员。Tino 会说葡萄牙语、英语和特瓦语。

## 投资方案

公司计划寻求投资合伙人, 以购买新设备和翻新现有加工设施。

投资将大大提高公司生产力和扩展能力, 将通过增值带来巨大的利润增长。通过早期 IPO 进行货币化 (在伦敦或香港) 可以提供丰厚的投资回报潜力。

NovoMadal 计划筹集 150 万美元资金或寻找寻求贸易合作关系的投资者, 以帮助分销产品和帮助 NovoMadal 出口产品进入新市场。资金将在 2019 年 IPO 完成前得到偿还。

2018/2019 财年利润预计将达到 500 万美元。如果投资者决定成为长期合作伙伴, 将在 1 到 2 年内开始得到投资回报。

## 社会影响力

公司将创造固定和季节性就业机会, 因此会带来巨大的社会和经济影响力。此外, 产品将降低莫桑比克国内市场的食物短缺, 帮助改善粮食安全。

## 财务状况

如有需要, 可提供公司的财务状况。



ITC 采取的任何行动不应被解释为构成任何司法管辖区的证券要约或出售行为。ITC 不就所提供信息的准确性或完整性做任何声明, 亦不就经由 ITC 接触其他方时产生的任何类型或性质的任何损害或损失承担任何责任。ITC 不对投资的优势或风险提供建议, 投资者必须咨询其专业顾问, 根据专业顾问的意见做出任何投资决策。

