

# SMM - Sociedade Moçambicana de Medicamentos, S.A

## 莫桑比克

### 概述

SMM 是在莫桑比克和巴西政府建立合作的背景下于 2008 年成立的一家国有企业，其主要目标是生产抗逆转录病毒药物和其他药品。自公司创立到现在，SMM 将投资建设口服固体药物生产线。巴西和莫桑比克之间合作的实质是技术装备、产能建设和为莫桑比克技术人员提供培训和技术转让，以实现共计 10 种药品的生产。公司计划扩大其产品组合，向国内市场提供最需要的药物之一，进而帮助减少因传染病导致的死亡。

### 产品

该项目的产品组合包括：

- 阿莫西林胶囊 500 mg
- 阿莫西林胶囊 250 mg
- 青霉素 V (片剂) 500 mg
- 青霉素 V (片剂) 250 mg
- 阿莫西林克拉维酸片 500 mg+125 mg
- 阿莫西林克拉维酸片 250 mg+62.5 mg
- 阿莫西林克拉维酸干糖浆 250 mg+62.5 mg/5 ml
- 阿莫西林干糖浆 250 mg/5 ml

### 市场

抗生素市场包括片剂、胶囊、混悬剂和注射剂，随着国内的人口增长和医疗体系的不断完善，该市场年增长率达约 5%，预计可达到约 3,000-4,000 万美元的市场。

目前，莫桑比克的所有青霉素产品都依靠进口。该计划将实现本地生产，帮助国家提供本地生产的安全且实惠的产品。公司将采用以下分销渠道：

- 公共卫生体系，将药品通过医院和卫生院网络分销出去；
- 药品分销商，通过私立医院、诊所和零售药房销售药品。

根据药品法的要求，药物不得面向大众进行广告营销。SMM 营销策略略重点集中在以下活动：

- 为医疗研讨会提供 SMM 产品；
- 赞助主题研讨会和讨论会；
- 在药店和医院展架上摆放营销材料；
- 直接面向医生进行网络营销
- 参与贸易展会和行业相关活动。

### 竞争力

莫桑比克目前还没有其他制药企业。然而，药品分销商可以算作 SMM 的竞争对手，这些机构通过各外国市场进口药品。另一方面，药品分销商也是 SMM 产品的全国分销潜在客户。

### 管理层和顾问

- **EVARISTO JOSÉ MADIME, 主席兼 CEO** - 已完成在 ISCTE 葡萄牙商学院/理工大学的学业。他在私营部门有超过 30 年的工作经验，担任企业高管。

### 关键事实

机构名称	Sociedade Moçambicana de Medicamentos, SA
运营国家/地区	莫桑比克
总部	总部：马普托省马托拉
网址	<a href="http://www.smm.co.mz">www.smm.co.mz</a>
成立年份	2012
行业	制药
法律结构	私人公司
员工数量	50
收入	766,667.00 美元
<b>建议投资结构</b>	
建议投资金额	9,300,000 美元
投资类型	股权
需要的投资者类型	长期主动投资者
资金用途	8,300,000 美元 - 设备和基础设施 1,000,000 美元 - 营运资本

- **NELSON CAMPOS MATSINHE, 执行委员会成员, 行政和财务经理** - 已获得莫桑比克马普托 Eduardo Mondlane 大学经济学的企业管理学位。他在 17 年的从业经历中获得了会计学、财务、预算、国内和国际税法、企业监管和合规方面的丰富经验。
- **ANA RAQUEL SITOE, 执行委员会成员 - 运营部** - 已于 2015 年获得葡萄牙里斯本大学药剂学院的药剂学药物和治疗化学专业的博士学位。1998 年至 2009 年期间, Ana 担任卫生部国家药物质量控制实验室 (LNCQM) 的主管。
- **ALBERTO CHAMBE, 运营总经理** - 在社区药房负责药品管理和药品及其他药物营销, 拥有丰富经验 (超过 10 年)。
- **GEORGE ITAI MANGWANDI, 工程和维护经理** - 于 2008 年获得剑桥大学的工商管理文凭。George 在制药设备维护和生产流程方面拥有丰富经验。他已经在制药行业的各级别和职位工作了 22 年。
- **Lígia Vanessa Tembe, 质量管理经理** - 已于 2007 年获得 ISCTEM 的药剂学学位。自 2012 年起, 负责 SMM 品质保证部的工作事宜。负责在公司内质量管理体系 (QMS) 的落实。



## 投资方案

公司计划寻找 9,300,000 美元的股权投资, 用于建设专门生产抗生素的厂房, 以扩大基本药物市场的产品组合和市场覆盖面。

SMM 为合伙人提供两种不同的商业模式:

- 1) 合资合伙
- 2) DBOT - 设计、建设、运营和转让商业模式, SMM 将与合伙人签订长期协议, 为其提供场地以安装、建立和发展业务单元。

设备的设计、购买和安装、验证, 人员培训和流程和系统的开发将需要 1 年时间。第二年将用于技术转让、稳定性研究和产品注册。销售活动也将于第二年同步展开。

投资者的 IRR 将基于合伙形式和商业模式。退出策略将经过协商达成, 且需要考虑合伙人的要求和公司的现状。

## 社会影响力

公司将创造 80 个全新的直接工作岗位, 莫桑比克的年轻人将有机会选择进入制药行业工作; 随着莫桑比克人口能更加便利地使用莫桑比克生产的药物, 也将给人们的生活水平带来积极影响。

## 财务状况

如有需要, 可提供公司的财务状况。



ITC 采取的任何行动不应被解释为构成任何司法管辖区的证券要约或出售行为。ITC 不就所提供信息的准确性或完整性做任何声明, 亦不就经由 ITC 接触其他方时产生的任何类型或性质的任何损害或损失承担任何责任。ITC 不对投资的优势或风险提供建议, 投资者必须咨询其专业顾问, 根据专业顾问的意见做出任何投资决策。